



"OMNIGATE" sp. z o.o.

Jesteśmy firmą zatrudniającą specjalistów w branży e-commerce poświęconej grom video. Aktualnie dla jednego z naszych klientów, firmy z branży gamingowej poszukujemy osoby na stanowisko:

Head of Sales

Miejsce pracy: **Poznań**

Jeśli chcesz zacząć swoją przygodę z branżą gamingową to jest właśnie to miejsce! Pomóż nam współtworzyć miejsce, które jest budowane przez graczy i dla graczy.

ZADANIA, KTÓRE NA CIEBIE CZEKAJĄ:

- Zarządzanie operacyjne zespołem sprzedażowym, do którego zadań należą pozyskanie, rozwój i obsługa klienta biznesowego/ segment dóbr cyfrowych, retail i wholesale
- Zarządzanie projektami sprzedażowymi, współpraca z Kierownikami projektów, delegowanie zadań, ustalanie priorytetów
- Raportowanie bezpośrednio do CSO, konsultowanie i rozliczanie KPI
- Ścisła współpraca z działem marketingu i support
- Organizacja codziennej pracy w dziale sprzedaży, ewaluacja członków zespołu, rekrutacje

DOŁĄCZ DO NAS JEŚLI:

- Masz doświadczenie na szczeblu managerskim w obszarze e-commerce, mile widziane doświadczenie z branży gamingowej
- Chcesz rozwijać młody i energiczny zespół w dynamicznie rozwijającej się firmie w branży gamingowej
- Jesteś osobą skoncentrowaną na wyniku

OFERUJEMY:

- pracę w młodym zespole i wśród świetnych współpracowników
- biuro w centrum miasta, w którym panuje luźna atmosfera i brak oficjalnego dress code'u
- zniżki na zakup gier komputerowych
- możliwości rozwoju i atrakcyjne wynagrodzenie
- dostęp do unikalnej wiedzy wewnątrz organizacji i współpracę z wybitnymi ekspertami i partnerami biznesowymi z całego świata
- elastyczne godziny pracy i możliwość pracy zdalnej
- free food day, no limited coffee
- imprezy integracyjne
- kartę multisport
- ubezpieczenie grupowe
- umowę o pracę lub inną preferowaną formę zatrudnienia np. B2B